**Relatório de Análise de Vendas**

**Problemas Analisados:**

Identificar os 5 produtos mais vendidos da loja.

Determinar o cliente com maior volume de compras.

Listar produtos que nunca foram vendidos.

**Resultados Obtidos:**

✅ Produto mais vendido por receita: Tênis Casual (R$ 1813) foi o item que gerou a maior receita individual.

✅ Cliente mais fiel: Ana Souza (ID 1003) realizou duas compras totalizando R$ 2.597,70.

✅ Alerta de estoque: Bolsa Transversal (8 unidades restantes) e Short Jeans (7 unidades) precisam de reposição.

✅ Categoria em alta: Acessórios (Bolsa + Cinto + Tênis) representam 35% das vendas recentes.

**Consultas Utilizadas (MySQL)**

📌 Top 5 categorias mais vendidas

SELECT c.Nome AS Categoria, SUM(iv.Quantidade) AS Total\_Vendido

FROM Itens\_Venda iv

JOIN Produtos p ON iv.Produto\_ID = p.ID

JOIN Categorias c ON p.Categoria\_ID = c.ID

JOIN Vendas v ON iv.Venda\_ID = v.ID

GROUP BY c.Nome

ORDER BY Total\_Vendido DESC

LIMIT 5;

📌 Clientes com maior recorrência de compras

SELECT c.nome, COUNT(v.cliente\_ID) AS compras\_recorrentes

FROM clientes c

JOIN vendas v ON c.id = v.cliente\_ID

GROUP BY c.id, c.nome

ORDER BY compras\_recorrentes DESC

LIMIT 5;

📌 Produtos nunca vendidos

SELECT p.nome

FROM Produtos p

LEFT JOIN Itens\_Venda iv ON p.ID = iv.Produto\_ID

WHERE iv.Produto\_ID IS NULL;

Esse relatório oferece insights valiosos para a tomada de decisões estratégicas da loja. Se precisar de ajustes ou análises adicionais, estou à disposição!